

# Ihre Geschäftsprozesse: Mehr Effizienz durch die direkte Integration aller Aktivitäten

## Ihr Unternehmen – die Situation

Wenn Sie Ihren Einkaufsprozess bereits optimiert haben, sollten Sie die konsequente Fortführung in den angegliederten Prozessen anstreben. Die Integration Ihrer Applikationen und Ihrer Systeme in eine gemeinsame Geschäftsumgebung wirkt sich unmittelbar auf Ihre internen und externen Geschäftsprozesse aus. Diese B2B-Applikations-Integration ermöglicht die direkte und automatisierte Interaktion verschiedener Systeme und Anwendungen und hilft so, Abläufe effizienter zu gestalten und Kosten zu senken.

## Ihre B2B-Prozesse – die Analyse

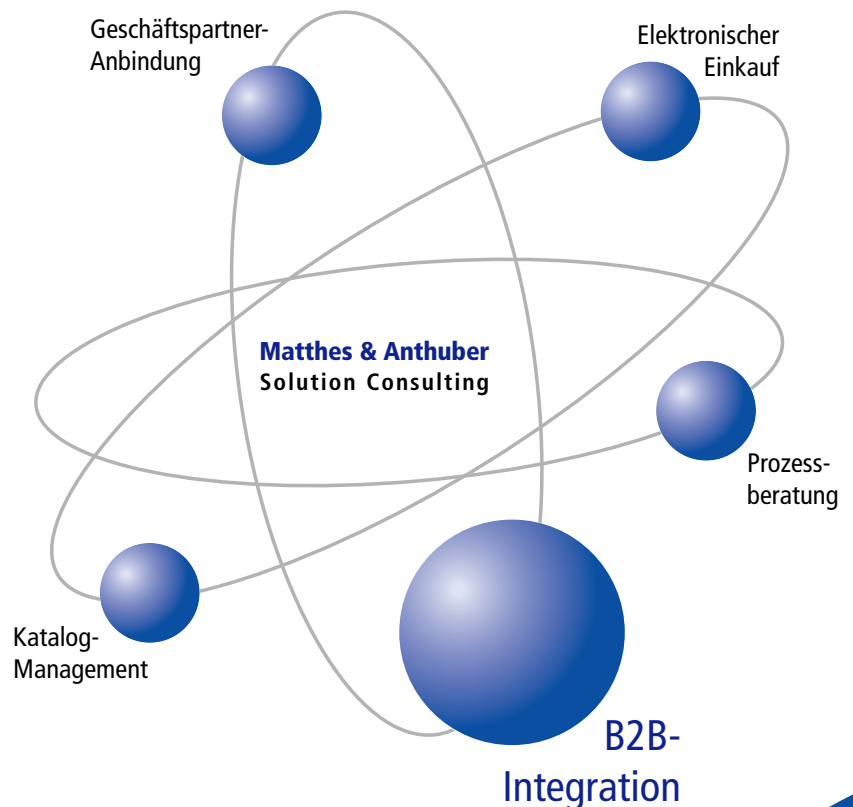
In einem herstellerneutralen Orientierungs-Workshop, typischerweise für Entscheider aus den Einkaufs-, Finanz-, Personal- und IT-Abteilungen sowie technischen Spezialisten wird die gesamte Umgebung analysiert – von den Systemen und Anwendungen, die in Ihrem Unternehmen relevant sind, bis zur Zusammenarbeit mit Ihren Partnerunternehmen, Lieferanten und Kunden.

Im Einklang mit Ihren Unternehmenszielen werden dann B2B-Integrationslösungen definiert und verifiziert.

Wesentliches Ergebnis der Orientierungsphase ist ein „Assessment Report“, in dem die Ergebnisse dokumentiert und Empfehlungen für eine B2B-Applikations-Integration gegeben werden. Wir zeigen Ihnen die Vorteile und Hindernisse auf und schlagen konkrete Schritte vor.

## Optimierung Ihrer B2B-Prozesse

Oft kann durch ein Redesign bestehender Prozesse schon eine Effektivitätssteigerung erreicht werden, und in vielen Fällen empfiehlt sich ein Redesign im Vorfeld der Implementierung einer B2B-Integration. In der Prozessoptimierung werden die etablierten Prozesse sorgfältig erfasst, analysiert und dokumentiert. Der Optimierungs-Report bietet Alternativen und gibt Hinweise auf Verbesserungspotenzial. Wenn Sie es wünschen, übernimmt die Matthes & Anthuber Solution Consulting GmbH das Redesign und die Implementierung der optimierten Integrationsprozesse.



- Kompetenz in allen Phasen der B2B-Optimierung
- bewährte, strukturierte Vorgehensweise
- mehrjährige, herstellerunabhängige Erfahrung im B2B-Umfeld

**Matthes & Anthuber  
Solution Consulting**

## Projektmanagement

Das Projektmanagement beginnt in der Planungs- und Designphase. Erfahrene Projektmanager mit langjähriger Expertise in der B2B-Integration übernehmen die Gesamt- oder Teilprojektleitung. So stellen wir sicher, dass Ihre B2B-Integrationslösung termin- und kostengerecht geliefert wird.

## Planung & Design

In dieser Phase erfolgt das Design der B2B-Integrationslösung. Die Bereiche

- Prozesse
- Infrastruktur
- Sicherheit
- Applikationssoftware
- Implementierungskonzept

werden im Detail geplant und dokumentiert. Auf Basis der Designdokumente wird ein exakter Projektplan für die Einführung der B2B-Integrationslösung erstellt.

## Testphase

Mitarbeiter Ihres Unternehmens testen die technische Implementierung in einem Funktionstest und sammeln erste Erfahrungen mit der geplanten B2B-Integrationslösung. Planung und Umsetzung werden in der Praxis überprüft, etwaige Probleme erkannt. In einem „Pilot Review“ wird untersucht, ob die Lösung den Erwartungen und Anforderungen entspricht.

Die gesamten Erkenntnisse dieser Phase werden in der weiteren Planung berücksichtigt. Leistungsumfang für die Testphase:

- Definition der Test-Szenarien
- Aufbau und Betrieb der Testumgebung
- Anbindung erster Applikationen und Geschäftspartner
- Unterstützung
- Auswertung und Dokumentation.

## Implementierung

Die Matthes & Anthuber Solution Consulting GmbH übernimmt neben dem Projektmanagement die komplette Implementierung der konzipierten B2B-Integrationslösung, berät und unterstützt die beteiligten Abteilungen und ggf. Partner. Dazu gehören folgende Bereiche:

- Applikationssoftware (Installation, Konfiguration)
- ERP-Integration
- Kundenanbindung
- Lieferantenanbindung
- Benutzerschulung
- Rollout
- Dokumentation.

Nach der Implementierung, zur Unterstützung des Betriebs der B2B-Integrationslösung, stehen „Support Packages“ zur Verfügung.

## Trading Partner Enablement

Insbesondere wenn es um die Einbindung von Geschäftspartnern geht, ist im Vorfeld einer technischen Realisierung eine detaillierte Planung und Konzeption notwendig. Die Matthes & Anthuber Solution Consulting GmbH bietet mit ihrem Service „Trading Partner Enablement“ hierzu umfassende Dienstleistungen an. Sie wollen als Unternehmer Ihre Lieferanten besser einbinden und mit Ihren Geschäftspartnern eine B2B-Integration aufbauen? Sie sind als Lieferant aufgefordert, auf Internet Marktplätzen präsent zu sein und Ihre Kataloge in elektronischer Form bereitzustellen? Die Matthes & Anthuber Solution Consulting GmbH kann Sie mit Erfahrung und Kompetenz in allen Phasen der Planung und Umsetzung unterstützen.

## Matthes & Anthuber Solution Consulting GmbH

Dornacher Straße 3c  
D-85622 Feldkirchen bei München  
Telefon: +49 (89) 905067-0  
Telefax: +49 (89) 905067-49  
E-Mail: [info@epcc.de](mailto:info@epcc.de)  
Internet: [www.epcc.de](http://www.epcc.de)