



Newsletter Ausgabe 02/2005

Sehr geehrte Damen und Herren,

die Matthes & Anthuber Solution Consulting GmbH blickt auf ein erfolgreiches Jahr 2004 zurück. Wir konnten unsere Mannschaft kontinuierlich ausbauen und gehen jetzt voller Elan in das Jahr 2005!

Zunächst möchten wir uns noch mal ausdrücklich für das zahlreiche positive Feedback zu unserem letzten [Newsletter](#) bedanken.

Unser dritter Newsletter informiert Sie über unsere aktuellen Entwicklungen und die Dienstleistungen, die wir Ihnen auf dieser Basis zusätzlich anbieten können.

Die Themen dieser Ausgabe:

- 1- Ihr Nutzen → Unsere [Partnerschaften](#)
- 2- Unsere Partnerschaften → Neue Software in der [Demo-Umgebung](#)
- 3- Demo-Umgebung → Zusätzliche [Informationen](#)

1.) **Unsere Partnerschaften → Ihr Vorteil**

Vielfältige Software-Anbieter in den Bereichen B2B, Beschaffung und Katalog-Systeme sind für Interessenten und Anwender oft so unübersichtlich, dass es schwierig wird, mit angemessenem Aufwand das optimale Angebot für den jeweils speziellen Bedarf herauszufiltern. Wir bieten Ihnen hier gern unsere sechsjährige Erfahrung und unsere grundsätzliche Neutralität an, um die richtige Entscheidung für Ihr Unternehmen zu treffen. Unser technisches Know-how, das auf unserer Tätigkeit für das eProcurement Competence Center von Compaq basiert und auch unsere Expertise hinsichtlich Wirtschaftlichkeitsberechnung stehen Ihnen in vollem Umfang zur Verfügung. Um unser Wissen stets auf dem aktuellen Stand zu halten, haben wir Partnerschaften wieder aufgefrischt und neue Partner hinzu gewonnen. Diese Partnerschaften pflegen wir in unterschiedlichen Bereichen, und sie haben naturgemäß auch unterschiedliche Stati. In den folgenden Newsletter-Ausgaben möchten wir Ihnen jeweils einen Partner der Matthes & Anthuber GmbH detailliert vorstellen.



Heute: Die **Intershop AG!**

Sie kennen **Intershop** als einen der führenden Hersteller von E-Commerce-Standard-Software, wie sie z.B. bei Quelle, Otto, Tchibo, Blaupunkt, HP oder bei der T-Com zum Einsatz kommen. Wussten Sie auch, dass **Intershop** ebenfalls im Bereich eProcurement hervorragende Software anzubieten hat? Davon konnten sich unsere Mitarbeiter in den letzten Monaten durch intensive Produktschulungen überzeugen. Wir arbeiten

bereits seit vielen Jahren mit **Intershop** Software, aber mit der neuesten Enfinity 6 hat Intershop es wirklich geschafft, alle bisherigen Produktentwicklungen zu übertreffen, insbesondere im Bereich Ausfallsicherheit, Erweiterbarkeit und einfacher Anpassung der Lösung. Zwei Mitarbeiter von Matthes & Anthuber haben die entsprechenden Trainings besucht, zwei weitere sollen folgen. Mehr noch: durch das neue Lizenzierungsmodell von Intershop sind die Lösungen jetzt auch für den Mittelstand gut geeignet. Gerne beraten wir Sie in Sachen **Intershop**, und wir haben eine eigene Demo-Umgebung, um Ihnen die Intershop-Produkte vorzuführen und im Rahmen eines Projekts als Pilotbetrieb zur Verfügung zu stellen.

Apropos Demo-Umgebung, das zweite Thema unseres aktuellen Newsletters:

2.) **Partnersoftware-Installationen auf unserer Demo-Umgebung → für Sie zum Testen bereit**

Neben der bei uns im Haus vollständig installierten und konfigurierten eProcurement-Lösung Enfinity 6 von Intershop können wir Ihnen weitere Installationen und Demos/Pilotversionen anbieten. Folgende Software steht zur Verfügung:

- Poet xSolution
(Katalog-Management Software)



- Microsoft BizTalk Server 2002 und 2004
(Middleware)



- Covast EDI Accelerator für BizTalk Server 2004
(u.a. XML-EDI Konverter)



- Intershop Enfinity Suite 6 (eProcurement)



Unser Demo- und Testprogramm wird durch neue Partnerschaften ständig ausgebaut und bietet Ihnen ein umfassendes und technologisch aktuelles Spektrum an Möglichkeiten.

Ihre **Vorteile:**

- a.) Aufwendige Test-Installationen in Ihrem Hause werden überflüssig.
- b.) System-Integrationen können in einem Pilot-Szenario geprüft und realisiert werden, ohne Ihre produktive Umgebung zu stören.

- c.) Migrationen von z.B. Microsoft BizTalk Server 2002 auf 2004 können durch zusätzliche, eigene Tools, halbautomatisiert abgebildet und durchgeführt werden.
- d.) Schulungs- und Demo-Installationen für Ihren internen Gebrauch können extern aufgebaut und gewartet werden.
- e.) Wir hosten und betreuen auch gerne Ihre produktive Lösung, so wie wir es in der Vergangenheit schon für das eProcurement-System vom Compaq Deutschland (2000 Benutzer) erfolgreich gemacht haben.

3.) Sie benötigen zusätzliche Informationen? Bitte setzen Sie sich mit uns in Verbindung!

Sie erhalten von uns umgehend z.B.

- detaillierte Informationen sowohl über uns als auch zu den Partnern
- ein persönliches, herstellerneutrales Beratungsgespräch

Oder Sie besuchen zunächst unsere Webpage www.epcc.de , um sich über uns und unser Unternehmen zu informieren.

Sneak Preview: Wir werden auch wieder auf der eProcure sein!
Dazu mehr in einem Newsletter Special im April.



Ihr Feedback

=====

Das Matthes & Anthuber Redaktionsteam freut sich über Feedback, Anregungen und Kritik. Schicken Sie uns doch einfach eine E-Mail an <<mailto:newsletter@epcc.de>>

Newsletter abbestellen

=====

Sollten Sie kein Interesse an der Zusendung weiterer Newsletter haben, wäre das zwar bedauerlich, aber es genügt eine kurze Antwort-Mail zur Abbestellung.

Bitte setzen Sie hierzu das Wort "unsubscribe" in die Betreffzeile. Wir streichen Sie dann sofort von unserer Verteilerliste. <<mailto:newsletter@epcc.de?subject=unsubscribe>>

Mit freundlichen Grüßen

Tomas Matthes & Jürgen Anthuber sowie das gesamte Team